

Head of Sales (m/w/d)

Vollzeit, München oder Remote

Über Senseble

Wir sind ein schnell wachsendes Start-Up mit Sitz in München. Unsere Mission ist es, Menschen dabei zu helfen, ihre körperliche und mentale Gesundheit wiederzuerlangen und zu steigern. Dazu verzahnen wir persönliche Gesundheitscoachings in Unternehmen mit individualisierten digitalen Inhalten in unserer App. So schaffen wir ein Gesundheitsangebot in den Bereichen Bewegung, Ernährung und Stressbewältigung, das sich nahtlos in die Lebenswelt jedes Einzelnen einfügt. Aktuell sind wir auf der Suche nach einem Head of Sales, der neue Kunden von unserer Mission und unserem Produkt begeistert.

Wir bieten dir ein visionäres Umfeld, und geben dir die Unterstützung und die Werkzeuge, die du brauchst, um dabei erfolgreich zu sein. Bist du bereit, Senseble mit uns aufzubauen und dabei die Gesundheit und das Wohlbefinden vieler Menschen zu verbessern? Wir freuen uns auf dich!

Deine Aufgaben

- Du definierst unsere übergeordnete Sales Strategie und verantwortest den gesamten Sales Prozess von der Lead Qualifizierung bis zum Closing
- Du entwickelst unsere Vertriebsprozesse stetig weiter, um die Effizienz und Qualität unserer Arbeit zu steigern und ein stabiles Fundament für unser Wachstum zu schaffen
- Du stimmst dich bezüglich neuer Kundenanforderungen mit dem Product Team ab
- Du bist für den weiteren Aufbau und die Führung des Sales Teams verantwortlich

Die Rolle ist perfekt für dich, wenn du...

- Ein Studium der Betriebswirtschaftslehre, Wirtschaftswissenschaften oder ähnliches erfolgreich abgeschlossen hast
- Bereits Berufserfahrung im Sales gesammelt und in einem agilen Unternehmensumfeld gearbeitet hast
- Eine hohe Verhandlungssicherheit hast und dich als empathische Ansprechperson zeigst, die nichts „verkauft“, sondern unseren Kunden ein Serviceangebot erstellt, das einen wahren Mehrwert schafft
- Ein hohes Gesundheitsbewusstsein hast und dir ein gesunder Lifestyle wichtig ist

The logo for 'senseble' is a teal square with the word 'senseble' written in white lowercase letters.

Das bieten wir dir

- Deinen eigenen Verantwortungsbereich und viel Entscheidungsfreiheit
- Flexibles Vergütungssystem mit attraktiver Umsatzbeteiligung und/oder Anteils-Paket
- Remote-freundliches Arbeitsumfeld mit gesunder Work-Life-Balance
- Eine Unternehmenskultur mit einer starken Hands-On Mentalität und offener Kommunikation

Werde Teil unseres dynamischen Teams und verändere gemeinsam mit uns die Art und Weise wie Gesundheit in Unternehmen gelebt wird. Bei Interesse schreib uns eine Mail mit Infos zu deinem Profil an info@senseble.de